

# Gestor GT

system zarządzania relacjami z klientami

**Gestor GT** to wygodny i elastyczny system wspomagający budowanie trwałych relacji z klientami. Skutecznie wspiera różnego rodzaju działania handlowe i marketingowe, zapewniając wydajność i komfort pracy. Jego wszechstronność i możliwość dostosowania do własnych potrzeb sprawiają, że program może być wykorzystywany w firmach o dowolnej specjalizacji.

**Gestor GT** przeznaczony jest dla wszystkich tych, którzy w centrum zainteresowania stawiają klienta. Sprawdza się m.in. w dziale handlowym, marketingu, dziale obsługi klienta, sekretariacie itp. Jest też przydatnym narzędziem dla menedżerów.

**Gestor GT** w czytelny sposób udostępnia wszystkie zgromadzone w systemie dane dotyczące klientów. Pozwala staran-

nie wyselekcjonować grupę docelową, dzięki czemu możliwe jest lepsze dostosowanie działań do konkretnych osób. Ułatwia podejmowanie trafnych decyzji oraz przygotowanie odpowiednich strategii sprzedaży na podstawie różnych zestawień. A wszystko to za pomocą kilku ruchów. Program został skonstruowany tak, by zaoszczędzić czas i zapewnić maksymalną efektywność przy stosunkowo niskim nakładzie pracy.

**Gestor GT** jest częścią linii InsERT GT. Może działać samodzielnie lub współpracować z systemem sprzedaży Subiekt GT. Dzięki ściślemu powiązaniu tych programów możliwe jest korzystanie ze wspólnej kartoteki kontrahentów i towarów, wraz ze wszystkimi poziomami cen, rabatami i promocjami. Integracja z Subiektem GT umożliwia także łatwe wystawianie dokumentów handlowych i obsługę wielu magazynów.

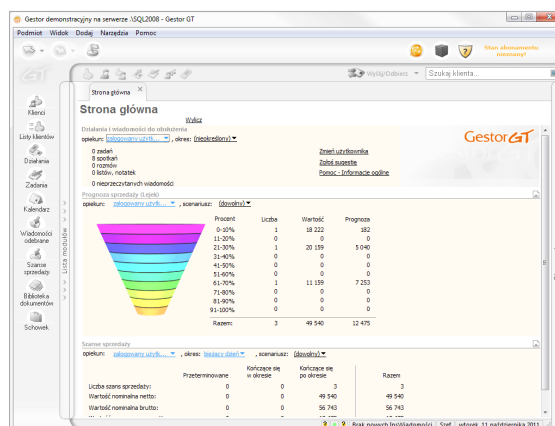
## Najważniejsze zalety:

- szybki dostęp do wszystkich informacji dotyczących klientów: działań, wiadomości, szans sprzedaży, dokumentów wystawionych w Subiekcie GT;
- planowanie i rejestrowanie w systemie działań takich jak: spotkania, zadania, telefony, listy, faksy i rozmowy internetowe;
- łatwe wyszukiwanie klienta z dowolnego miejsca w programie;
- kalendarz pokazujący zakres i termin czynności do wykonania (w widoku miesięcznym, tygodniowym i dziennym) wraz z funkcją przypominania;
- wbudowany moduł poczty elektronicznej - automatyczne przypisywanie e-maili do odpowiednich klientów, możliwość tworzenia wiadomości zbiorczych (mailing) na podstawie zdefiniowanych szablonów oraz pól autotekstu;
- dostęp do pełnej historii kontaktów z klientem (działania, wiadomości e-mail, wystawione dokumenty, wiarygodność płatnicza, data ostatniego kontaktu,
- nazwisko opiekuna klienta, wysokość udzielonych rabatów itd.);
- możliwość przydzielania zadań oraz sprawdzania postępu prac poszczególnych pracowników;
- współpraca z MS Outlook;
- możliwość skorzystania z witryny venderso.



## Najważniejsze zalety:

- usługa e-archiwizacji (archiwizowanie, dearchiwizowanie, zarządzanie archiwami przechowywanymi w chmurze)
- integracja serwisu kontrahentów z bazą adresową GUS/REGON;
- sprawdzanie statusu aktywności podatnika w serwisach VAT (Portal Podatkowy Ministerstwa Finansów) i VIES.
- system zawiera wsparcie dla przepisów RODO (m.in. cele i zgody na przetwarzanie danych, monitorowanie przetwarzania danych, rejestr czynności przetwarzania, anonimizacja, szyfrowanie danych);
- biblioteka dokumentów;
- liczne zestawienia (m.in. lejek sprzedaży, prognozowanie sprzedaży, skuteczność sprzedawców, aktywność użytkowników itp.), także generowane na podstawie informacji zawartych w Subieckie GT (np. sprzedaż według asortymentu, raport o towarach);
- możliwość dostosowania do własnych potrzeb (m.in. dodawanie własnych zestawień, dostosowanie wydruków, edytowalne słowniki, pola własne, pasek szybkiego dodawania obiektów);
- powiązania - możliwość tworzenia relacji między obiektami, takimi jak klienci, szanse sprzedaży, działania i wiadomości;
- schowek, w którym można przechowywać różne obiekty (np. zadania, wiadomości, klientów, szanse sprzedaży) do późniejszego wykorzystania;
- obsługa walut (w tym pobieranie kursów walut przez Internet);
- wygodny system notatek.



Strona główna

Użytkownikom, którzy chcieliby dopasować Gestora GT do specyficznych potrzeb, polecamy Sferę dla Gestra GT – dodatek umożliwiający rozbudowę systemu. Pozwala ona rozbudować funkcjonalność aplikacji między innymi w obszarze: działań, szans sprzedaży, wiadomości pocztowych, klientów, towarów i wielu innych.

## Cennik:

Gestor GT	cena netto
licencja na 3 stanowiska	699

Wypróbuj przez 45 dni za darmo!

Wersja próbna nie ma żadnych ograniczeń funkcjonalnych (można testować wszystkie funkcje programu).



[pobierz.insert.com.pl](http://pobierz.insert.com.pl)